



El desempeño que mostró Ixe en 2005 confirma que la estrategia de ofrecer servicios financieros de alta calidad y especializados va en la dirección correcta. 2005 fue un período en el que se vieron los resultados de una estrategia que marcha por buen camino; también fue un ejercicio en el que se llevaron a cabo acciones para consolidar los cimientos de forma que el crecimiento futuro del Banco arroje resultados favorables.

El desarrollo que está teniendo Ixe es también en parte reflejo del vigor que han presentado los mercados financieros. Si mantenemos nuestra estrategia de proveer un trato personalizado y excelencia en servicios financieros, podremos aprovechar la coyuntura de crecimiento del sector para continuar incrementando nuestro tamaño en aquellos mercados en los que participamos.

ESCENARIO ECONÓMICO

La economía del país continuó siendo favorable para los mercados financieros en 2005. La inflación en el año fue 3.3%, la menor tasa durante más de tres décadas en México. Asimismo, el mercado de capitales tuvo un año muy destacado. Si bien en 2004 el Índice de Precios y Cotizaciones de la Bolsa Mexicana de Valores ya había presentado un incremento de 46.9%, durante 2005 registró un crecimiento de 37.8%.

Las condiciones macroeconómicas son determinantes para el desarrollo de la intermediación financiera; el entorno de estabilidad que tuvimos durante el año permitió al sector financiero tener una expansión importante.

RESULTADOS

Durante 2005 Ixe Banco continuó con su estrategia de crecimiento y penetración de mercado, y por ello abrió doce nuevas sucursales en la Ciudad de México, con lo que la red de sucursales pasó de 25 a 37 oficinas, 36 en la Ciudad de México y 1 en Monterrey. Tanto el número de clientes como la captación bancaria tuvieron un crecimiento importante durante el ejercicio.